IHR WEG ZU KÜCHE&CO.

WERDEN SIE PARTNER EINER STARKEN GEMEINSCHAFT UND GENIESSEN SIE DIE VORTEILE BEI KÜCHE&CO:

- ERFOLGREICHER EINSTIEG IN ZUKUNFTSFÄHIGE BRANCHE
- KEINE EINSTIEGSGEBÜHR
- ÜBERDURCHSCHNITTLICHE RENDITE IM 2-STELLIGEN BEREICH
- EXKLUSIVER GEBIETSSCHUTZ
- ERFOLGSERPROBTES 360°-KONZEPT

Mit Konzept zum Erfolg.

DIE WELT Digital-Champions in der Kundenbegeisterung
Küche&Co Nr. 1 der Küchenmärkte
Im Ranking: 13 Küchenmärkte
ServiceValue GmbH 07|2020

KÜCHE&CO GMBH
Werner-Otto-Straße 1-7
22149 Hamburg
Telefon 0 40/64 61 70 01
franchise@kueche-co.de
franchise.kuechec-o.de

A member of the ***otto group***

KÜCHE & CO

WILLKOMMEN IM KÜCHENSTUDIO DER ZUKUNFT.

DAS DIGITALISIERUNGSKONZEPT VON KÜCHE&CO:

- Mit einer **Küchenplanung in Virtual Reality** (VR) liefern wir Ihnen eine zusätzliche verkaufsunterstützende Maßnahme.
- **Profitieren Sie** auch bei einem kleinen Studio **von mehr Sortimensbreite** (Bad, Hauswirtschaftsraum oder Garderobe) und vielzählige Referenzküchen durch unsere VR-Ausstellungsräume.
- Deutschlandweit für die Marke, lokal für Ihr Küchenstudio: als ausgezeichneter Digital Champion bieten wir Ihnen **innovative Online Marketing-Maßnahme für mehr Sichtbarkeit** und bessere Auffindbarkeit. Call Tracking, digitale Flyer und Checklisten, und das digitale Ideenbuch sind nur einige Beispiele aus unserem umfangreichen Repertoire.
- Speziell von uns für Sie entwickelte **digitale Tools** wie die Montage-App, oder das digitale Abnahmeprotokoll erleichtern Ihren Arbeitsalltag und verschaffen Ihnen mehr Zeit für Ihre Leidenschaft - Küchen planen und verkaufen.
- Mit **verschiedenen Studiokonzepten,** wie z. B. das 120-m²-Konzept, bieten wir Ihnen die Möglichkeit auch in Hochfrequenzlagen wie Großflächen, Einkaufscentern und Innenstädten präsent zu sein. Dazu integrieren wir Virtual Reality als Erlebnis beim Küchenkauf. So wird weniger Raum für die Umsetzung benötigt. Das spart Miete und bietet die Möglichkeit der Präsenz in sehr attraktiven Lagen. Und das mit einem Investitionsbudget von unter € 100.000.

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Bereitschaft, **2 % Franchisegebühr** vom Netto-VK-Umsatz zu entrichten
- Bereitschaft des zielgenauen Einsatzes eines **Werbeetats von 5 %** des Planumsatzes
- **Bereitschaft zur 100%-igen Umsetzung** des Küche&Co-Franchisesystems
- **Regelmäßige Teilnahme an Küche&Co-Trainings** und Workshops/ERFA-Tagungen
- Und das Wichtigste: Bringen Sie sich in die **starke Gemeinschaft von Küche&Co** mit ein!

SIE SIND SCHON SELBSTÄNDIG? GEHEN SIE MIT UNS DEN SCHRITT IN DIE ZUKUNFT.

Dann nutzen auch Sie die Vorteile unserer starken Gemeinschaft und des 360°-Erfolgskonzeptes.
Bei einer Partnerschaft mit Küche&Co sind Sie selbstständig aber nicht allein. Sie können sich ganz auf die Kundenberatung und den Küchenverkauf konzentrieren. Bei allem anderen unterstützen wir Sie tatkräftig.

IHRE PERSÖNLICHEN ANSPRECHPARTNER – JETZT BERATUNGSTERMIN VEREINBAREN!

MARKUS TKOCZ
Leiter Expansion national
Telefon 0171/486 49 87
tkocz@kueche-co.de

JUDITH S. ROWOLDT
Expansion Süd national
Telefon 0151/5125 57 43
rowoldt@kueche-co.de

Entdecken Sie unseren Film zum 360°-Erfolgskonzept!

FRANCHISE-FILM.DE